

COMO FUNCIONA O NEGÓCIO DE HANDYMAN NOS EUA

*...uma profissão para qualquer um que
deseja ter liberdade financeira nos EUA*



lincolnchavesusa

HANDYMAN NOS EUA

O QUE FAZ?

Nos Estados Unidos, um Handyman é um profissional versátil, responsável por uma ampla variedade de serviços de manutenção e reparo tanto em residências quanto em empresas. As tarefas que um Handyman pode realizar são bastante diversas, abrangendo desde pequenos reparos, como consertos de encanamentos e substituição de tomadas elétricas, até projetos de melhoria residencial mais complexos, como reforma de cômodos ou instalação de novos sistemas.



Para facilitar o entendimento, no Brasil, podemos comparar o Handyman a aqueles “Pedreiros” ou “Mestres de Obra” mais sofisticados que sabem fazer de tudo um pouco. A diferença crucial é que, nos Estados Unidos, o Handyman é visto como um profissional com alta qualificação. Ele possui uma gama diversificada de habilidades e conhecimentos que o tornam apto a lidar com uma variedade de desafios de maneira eficiente e profissional. Enquanto no Brasil chamamos esses profissionais para qualquer tipo de serviço, o Handyman americano é valorizado por sua capacidade técnica abrangente e pela qualidade superior do trabalho que entrega.

É importante destacar que um Handyman é muito mais do que um faz-tudo. É culturalmente conhecido como um profissional altamente qualificado, famosos por serem capazes de resolver diversos problemas, desde os mais simples aos mais complexos e entregar resultados excelentes, sendo essa a grande diferença que faz dele um elemento indispensável no mercado de construção e manutenção nos EUA.



HANDYMAN NOS EUA BENEFÍCIOS



Flexibilidade de Horários

Ser um Handyman oferece a oportunidade de criar um horário de trabalho flexível. Isso é especialmente benéfico para imigrantes brasileiros que podem precisar equilibrar o trabalho com estudos de inglês, cursos técnicos, ou mesmo com compromissos familiares. A flexibilidade permite gerenciar melhor o tempo e adaptar-se às necessidades pessoais, bem diferente do que trabalhar como empregado de alguma empresa.

Melhoria na Qualidade de Vida

O potencial de ganhos como Handyman pode resultar em uma significativa melhoria na qualidade de vida. Com uma renda muito maior e mais flexível, você pode proporcionar melhores condições de vida para você e sua família, além de ter a possibilidade de poupar e investir em um futuro mais seguro.

Baixo Custo Inicial e Rapidez no Retorno

O custo para iniciar um negócio como Handyman é relativamente baixo. Muitas ferramentas básicas já podem estar disponíveis, e o investimento inicial pode ser recuperado rapidamente com os primeiros trabalhos. Essa é uma vantagem significativa para imigrantes que podem ter recursos financeiros limitados no início.

Demanda Constante

A demanda por serviços de Handyman é constante e resiliente, mesmo em tempos de incerteza econômica. Sempre haverá necessidade de manutenção e reparos em residências e pequenos negócios, garantindo um fluxo constante de trabalho. Isso oferece uma segurança financeira que é crucial para imigrantes em busca de estabilidade.



HANDYMAN NOS EUA O MERCADO



A demanda por Handymen nos Estados Unidos é constante e crescente, refletindo um país onde as necessidades de manutenção e reparos em residências e empresas são contínuas. Os EUA podem ser vistos como um verdadeiro canteiro de obras a céu aberto, com uma diversidade impressionante de projetos em andamento constantemente.

Desde pequenos reparos domésticos até projetos de renovação mais complexos, a variedade de serviços que um Handyman pode oferecer é vasta e essencial para manter tanto residências quanto instalações comerciais em pleno funcionamento.

Os clientes típicos que buscam os serviços de um Handyman incluem proprietários de casas que necessitam de cuidados regulares para manter suas propriedades em boas condições, locatários que precisam de assistência imediata para resolver problemas emergenciais, empresas que dependem da manutenção eficiente de suas instalações para operações contínuas e administradores de propriedades encarregados de garantir que múltiplos imóveis permaneçam em condições ideais.

Os Handymen desempenham um papel crucial na economia local, ajudando a manter a infraestrutura residencial e comercial em bom estado de conservação. Assim, a profissão de Handyman não só oferece uma carreira dinâmica e variada, mas também atende a uma necessidade essencial na sociedade moderna, proporcionando soluções práticas e eficazes para uma ampla gama de desafios de manutenção.



HANDYMAN NOS EUA QUANTO GANHA?



REALIDADE DOS BRASILEIROS NOS EUA

Antes de revelar quanto ganha um Handyman aqui nos EUA, permita-me esclarecer uma triste realidade da maioria dos brasileiros que vivem aqui na terra do Tio Sam.

Se você já mora aqui nos EUA, com certeza sabe muito bem dessa realidade e ainda ficará surpreso ao conhecer de verdade e como funciona o negócio de Handyman. E se perguntará: **“Como ninguém falou disso pra mim antes?”**

A grande maioria dos brasileiros que moram aqui, trabalham na construção. Evidentemente há exceções, mas estou falando da GRANDE MAIORIA. E quando vão para essa área, falando inglês ou não, trabalham para outros brasileiros ganhando em média de \$100 a \$200 dólares por dia.

Eu fico muito triste com isso, pois vejo pessoas com bastante qualificação e por conta da grande determinação de vir morar nos EUA, se contentarem em ganhar tão pouco. É como se valesse tudo para morar aqui: passam o dia inteiro trabalhando (entre 10 a 12 horas por dia), de segunda à sábado como empregado de obra trabalhando no sol e carregando peso.

Então, vejo muitos brasileiros que trabalhavam em escritório no Brasil, por exemplo, tendo que submeter-se a trabalhos pesados. Não quero parecer “Nutella”, mas eu vejo muitos aqui sofrendo e pensando em voltar para o Brasil porque nunca trabalhou numa obra antes, não tem esse costume de trabalhar “no pesado” e não aguentam passar a semana inteira trabalhando com isso.

E para piorar, os homens casados precisam submeter suas esposas a trabalhos como house cleaning (limpeza de casas), pois o que se ganha na construção não é suficiente para o sustento de casa.



HANDYMAN NOS EUA QUANTO GANHA?



Eu não digo isso porque alguém me falou ou assisti em algum vídeo, mas sim porque eu me deparo com isso diariamente. Eu já “salvei” várias dessas pessoas, mudando suas vidas ao ajudá-los a se tornarem um Handyman.

Em vez de ganharem \$120 dólares por 10 horas de trabalho descarregando um caminhão, hoje eles ganham mais do que isso, em torno de \$150 dólares em apenas 1 (uma) hora de serviço e ainda com a possibilidade de escolher o dia e a hora que querem trabalhar.



**EMPREGADO
DE OBRA**



HANDYMAN

Os EUA são um país de muito consumo e desenvolvido, onde muitas pessoas têm um alto poder aquisitivo. Isso significa que elas estão mais dispostas a pagar por conveniência. Em vez de gastar seu tempo livre tentando consertar algo em casa, preferem contratar um Handyman. Isso cria uma demanda constante e crescente por profissionais que possam realizar esses serviços de maneira eficiente.

A vida moderna é agitada. Muitas pessoas têm horários de trabalho intensos e pouco tempo livre. Elas preferem usar seu tempo de lazer para atividades de lazer e descanso, em vez de fazer reparos em casa. Portanto, contratar um Handyman se torna uma solução prática.

Em uma era de crescente urbanização e avanço tecnológico, muitas pessoas preferem evitar tarefas manuais e reparos domésticos. Cada vez menos pessoas estão dispostas a investir tempo e esforço em atividades que exigem habilidades práticas, como consertar uma torneira ou até mesmo substituir uma lâmpada.

É por isso que o negócio de Handyman é tão demandando e lucrativo!



HANDYMAN NOS EUA QUANTO GANHA?



Como já mencionei, um Handyman é um profissional versátil que realiza uma ampla variedade de serviços que podem variar significativamente.

Para você que está começando nessa carreira, o ideal é iniciar com serviços nos quais você já possui alguma habilidade e confiança. A experiência prática e a familiaridade com certas tarefas podem ser fundamentais para garantir a qualidade do trabalho e a satisfação do cliente.

Com o passar do tempo e o aumento da sua experiência prática, você poderá, aos poucos, oferecer uma gama maior de serviços, aumentando ainda mais a sua lucratividade:

Seguem alguns exemplos que você poderá oferecer como Handyman e os preços que eu cobro (na Flórida no ano de 2024):

- Light Fixture Replacement (troca de luminária): **\$129 para indoor (dentro de casa) ou \$149 para outdoor (luzes externas)**
- Ceiling Fan Replacement (troca de ventilador de teto): **\$149 para a grande maior dos ventiladores e para alturas de até 10ft**
- Kitchen Faucet Replacement (troca da torneira da cozinha): **\$149 para torneiras com sprayer integrado e \$169 para torneiras com sprayers separados (2 ou 3 buracos na pia)**
- Garbage Disposal Replacement (tritador da pia da cozinha): **\$149 para uma troca padrão**
- Toilet Fill Valve Replacement (substituição da válvula de enchimento do vaso sanitário): **\$129 com a nova válvula incluída no preço**
- Toilet Handle Replacement (substituição da alça do sanitário – puxador): **\$129 com a nova alça incluída no preço**
- Toilet Replacement (substituição do sanitário): **\$189 para uma troca padrão**
- Geral - Furniture Assembly (montagem de móveis): **geralmente \$149 por móvel, como uma cama ou uma penteadeira.**



HANDYMAN NOS EUA COMO OPERAR?

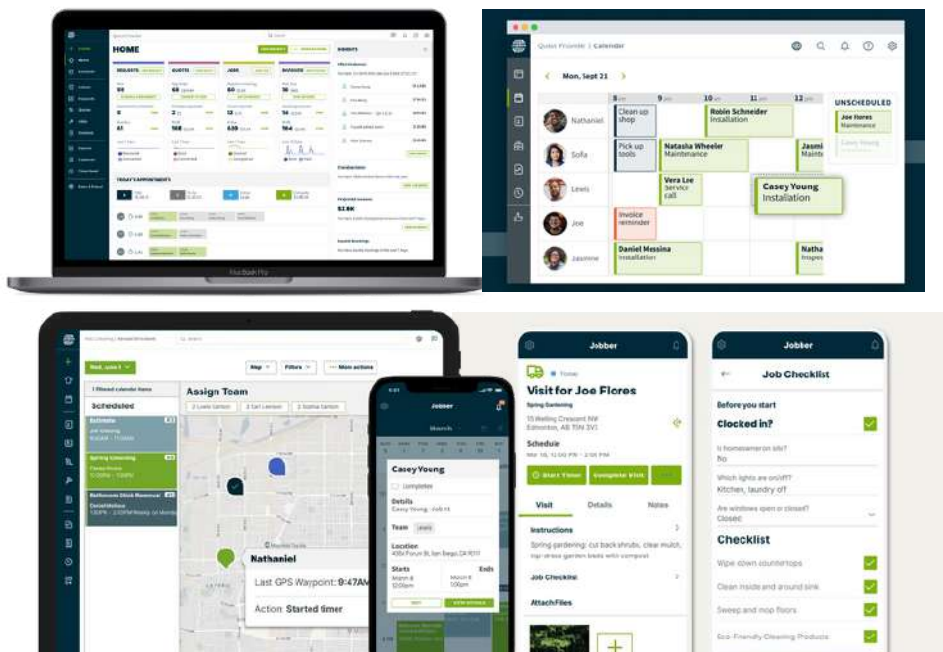


Para oferecer um serviço de qualidade, ser eficiente, gerir bem o negócio e com facilidade e ganhar a confiança dos clientes, é essencial ter as ferramentas certas.

JOBBER: Esse aplicativo é onde eu gerencio todos os serviços do início ao fim com todas as ferramentas e informações necessárias em um só lugar.

O Jobber facilita toda a administração do negócio, com cotações, agendamento, faturamento e pagamentos em um só lugar. Ao consolidar as ferramentas e informações que você precisa, o Jobber reduz o trabalho administrativo em todas as fases do trabalho.

E o melhor! Ele possui sua própria plataforma de pagamento, ou seja, você pode receber pagamentos online e com cartão de crédito pelo próprio aplicativo. Sem exagero! Eu montei toda a operação da minha empresa baseado nos recursos desse aplicativo.



HANDYMAN NOS EUA O FUTURO



O mercado de Handyman nos EUA está em constante expansão, e há várias razões para isso. A seguir, explico por que essa profissão tem se mostrado cada vez mais promissora.

Desinteresse Crescente por Tarefas Manuais

Em uma era de crescente urbanização e avanço tecnológico, muitas pessoas preferem evitar tarefas manuais e reparos domésticos. Cada vez menos pessoas estão dispostas a investir tempo e esforço em atividades que exigem habilidades práticas, como consertar uma torneira ou até mesmo substituir uma lâmpada.

Envelhecimento da População

Com uma população envelhecendo, há um número crescente de pessoas que não têm a capacidade física ou a vontade de realizar tarefas de manutenção em casa. Muitos idosos preferem contratar alguém para fazer essas tarefas, aumentando ainda mais a demanda por serviços de Handyman.

Acelerado Ritmo de Vida

A vida moderna é agitada. Muitas pessoas têm horários de trabalho intensos e pouco tempo livre. Elas preferem usar seu tempo de lazer para atividades de lazer e descanso, em vez de fazer reparos em casa. Portanto, contratar um Handyman se torna uma solução prática.

Profissões Bem Definidas

Nos EUA, cada profissional tem uma função muito bem definida e tende a se concentrar exclusivamente nas atividades para as quais foi treinado. Médicos, advogados, engenheiros e outros profissionais dedicam-se intensamente às suas carreiras específicas. Enquanto estão ocupados em suas atribuições profissionais, eles não querem nem têm tempo para realizar outras atividades, como reparos domésticos. Esse foco em especialização cria uma demanda natural por serviços de Handyman, pois as pessoas preferem pagar por assistência em áreas que não são sua expertise.

Crescimento do Mercado Imobiliário

O mercado imobiliário nos EUA é grande e continua a crescer. Com mais pessoas comprando, vendendo e alugando casas, há uma demanda contínua por manutenção e reparos. Novos proprietários frequentemente precisam de reformas ou ajustes em suas propriedades, aumentando a necessidade de serviços de Handyman.



HANDYMAN NOS EUA O FUTURO



Personalização e Confiança

Clientes frequentemente desenvolvem relacionamentos de confiança com seus Handymen. A personalização do serviço, com um profissional de confiança que conhece bem a casa e suas necessidades, é um diferencial que fideliza clientes e gera recomendações boca a boca.

Oportunidades de Crescimento

Para aqueles que começam como Handyman, há oportunidades significativas de crescimento. Com o tempo, é possível expandir os serviços oferecidos, contratar ajudantes, e até mesmo abrir uma empresa de manutenção e reparos. Isso proporciona um potencial de renda maior e a oportunidade de se tornar um empreendedor de sucesso.

Custo-Benefício em Relação a Empreiteiros (General Contractors)

Contratar um general contractor (empreiteiro) para realizar reparos e manutenções em casa pode ser significativamente mais caro do que contratar um Handyman. Empreiteiros geralmente lidam com grandes projetos de construção e reforma, e seus serviços vêm com um preço mais alto devido à complexidade, terceirização de vários profissionais (eletricistas, encanadores, etc.) e escala dos trabalhos que realizam. Em contraste, um Handyman pode realizar uma ampla variedade de reparos e manutenções a um custo menor, oferecendo uma solução econômica para tarefas que não requerem a expertise de um empreiteiro. Isso torna os serviços de Handyman uma escolha preferida para muitos proprietários que precisam de reparos menores ou manutenção regular.



QUER APRENDER MAIS?

Conheça meu **MÉTODO** onde ensino
como qualquer pessoa pode
se tornar um Handyman nos EUA



The central image shows a laptop and two smartphones. The laptop screen displays the 'Método Handyman Freedom' logo, which includes a rocket icon and the text 'COMO TER QUALIDADE DE VIDA COMO HANDYMAN NOS EUA'. Below the logo, it says 'O MÉTODO COMPLETO para conseguir clientes diretamente como Handyman nos EUA'. A list of bullet points follows: '• Não precisa de licença;', '• Não precisa falar inglês;', '• Aprenda tudo do ZERO;', '• Consiga clientes que pagam mais;', '• Quanto cobrar e como receber;', '• Como nunca ficar sem serviços;', and '• Não é para trabalhar na obra, mas sim fazendo reparos em residências e pequenos comércios locais'. To the left of the laptop, a smartphone shows a portrait of a man. To the right, another smartphone shows a man smiling in a room.

VOCÊ VAI APRENDER:

- Como montar seu negócio de Handyman nos EUA
- Como agendar serviços **sem saber falar inglês**
- Como ganhar \$800 num único dia de trabalho
- E muito mais!

[CLIQUE AQUI](#)